

الأستراتيجيات التعاقدية المتقدمة والتفاوض على العقود والمطالبات

بتاريخ	اهاكن الإنعقاد	الرسوم(\$)	احجز هقعدك
۱۸ أغسطس - ۲۲	اسطنبول	٣٤٩٩	سجل الأن
أغسطس ۲۰۲۶			

وصف الدورة التدريبية

- · فهر التسلسل المرمي لوثائق العقد.
- التوييز بين وختلف العلاقات التعاقدية ون خلال فهم دور ووسؤوليات كل ون الاطراف الوتعاقدة.
 - صياغة مشروع عقود والهلاحق طبقا للمعايير الدولية.
 - تطبيق وختلف ووارد العقد بصورة الومنية.
 - إدارة التغير في العقود وفقا للحكام العقد.



- معرفة الوثائق الهناسية للهطالبات.
- التحقيق وتسوية الهنازعات وفقا للهتطلبات التعاقدية.
 - فهم عولية وإجراءات التحكيم.
 - تحضير وثائق العطاءات.
 - استراتیجیة وتکتیکات التفاوض.
 - ادارة العقود.
 - كيفية هعالجة اسباب فشل العقود.
- فهم مهارسات المقاولين بشأن ايجاد وتطوير المطالبات.
 - تطوير همارات تخفيف الهطالبات بشكل فعال.
- فهر قانون العقود والههارسات الهتعلقة بتقديم وتنفيذ هختلف انواع الهطالبات.

خطة الدورة التدريبية

اساسيات العقود:

- · اساسيات العقود والبنود الشائعة من الناحية القانونية.
 - محتوى وثائق العقد.
 - نهاذج العقود الدولية.
 - صياغة العقود.
 - خطابات الضوان والتأوين والمدفوعات.



استراتيجية العقد:

- قضایا استراتیجیۃ.
 - اختيار المورد.
 - منظومة العقد.
- العواهل التي تؤثر على الاستراتيجية.

اساليب وإجراءات الهناقصات:

- · اغراض الهؤسسة.
- توثيق الهناقصات.
 - ترسية العقد.
- الاتصالات والاجتهاعات.
 - تحرير صيغة العقد.

اساليب الرقابة واللدارة الفعالة:

- الاتصالات والاجتماعات.
- الترتيبات الهالية والتوثيق.
 - الاساليب.
 - السجلات [] ولف العقد.
 - الاجراءات.

مراجعة العقود وفهم عمليات الكشف في مختلف انواع العقود:

- تقييم اعوال وراجعة العقود.
- الهشاكل الشائعة في التعاقد وعوائق وراجعة العقود.
 - فهم عهليات الكشف في العقود.
 - · نتائج وراجعة العقود.
 - تحديد اهداف واستراتيجية وراجعة العقود.



اساليب واجراءات الهناقصات وتخطيط ووراجعة العقود:

- اغراض المؤسسة.
- توثيق الهناقصات.
 - ترسية العقد.
- الاتصالات والاجتماعات.
 - تحرير صيغة العقد.
- تحدید الهادة الواجب وراجعتها.
 - خطة الوراجعة 🏿 عرض اولي.
- قائوة الفحص بوضع برناوج وراجعة العقود.

الحوافز والغراهات و ادارة مقاولي الباطن:

- الحاجة الى الحوافز واهويتها.
 - نواع الحوافز والعناية بما.
 - المشاركة 🏿 التوفير.
- الهبالغ الهحتجرة وضهانات حسن التنفيذ.
 - المشورة القانونية.
 - كتابة وتطوير العقد.
 - تطوير هقاولى الباطن ذوى الكفاءة.
 - قضایا اداریۃ.

المطالبات والمنازعات والتفاوض بشأنها واثارة المطالبة:

- لوحة عاوة والحاجة الى التفاوض.
 - التوقیت.
 - التخطيط والاعداد.
 - الخطوط الارشادية.
 - ممارسة التفاوض.
 - اسباب المطالبة.

Website: www.robustbh.com

0097337256803 info@robustcd.com



- و تعريف المطالبة.
- اسباب تفادی الوطالبة.
- التغيرات تتحول الى مطالبات.
 - تحدید طبیعة الهطالبات.
 - تصنيف الهطالبات.
 - التفاوض بشان الهطالبات.

استراتيجيات التعاقد لتفادي وقوع المطالبات:

- عقود بهبالغ محفوعة.
- عقود تستند الى سعر الوحدة.
 - تحسيم وتحرير العقود.

تحديد الوخاطر وتفاديها:

- انواع الهخاطر.
- ابعاد الهخاطر.
- الهشاكل والتاثيرات.
 - التنازل عن الهخاطر.
 - تحديد هدى الخطر.
 - صنع القرار.
 - ادارة الوخاطر.
- اساليب تخفيف الوخاطر.

الالتزام بالجودة في العقود والمنافسات:

- انظهة الجودة في الهناقصات والعقود.
- اساليب ضوان الجودة ونذ الورة الأولى وفي كل ورة.

الجوانب القانونية للعقود:

Website: www.robustbh.com

0097337256803 info@robustcd.com



- العقود ولزوة ون الناحية القانونية.
 - متطلبات المشروعية.
 - قضايا قانونية اساسية.

اخلاقيات التعاقد:

- الحاجة الى الوضوح والعدالة.
- نهج موحد لكافة المقاولين.
 - ردود الفعل.
- الخواص الرئيسية لرقابة العقود بطريقة فعالة.
- نشر الرسالة الخاصة باعداد الهناقصات والعقود.

التعاول وع تقنيات الوطالبة:

- العقد. §
- § أليات حل الهنازعات.
- § أساليب حساب قيم التعويض تكلفة ومده.
 - § خطوات التحكيم.