

تطوير المهارات القانونية والتفاوض التعاقدية وإستراتيجيات صياغة العقود

بتاريخ	اماكن الإنعقاد	الرسوم (\$)	احجز مقعدك
٠٢ يونية - ٠٦ يونية ٢٠٢٤	برلين	٥٥٠٠	سجل الآن

وصف الدورة التدريبية

تزويد المشاركين بأهم الجوانب الأساسية للعقود والمعارف اللازمة لإعداد العقود وتحليل العروض وتنمية مهاراتهم في إدارتها ومواجهة المشكلات المرتبطة على عمليات التعاقد وتنفيذ العروض.

من ينبغي عليه ان يحضر؟

رؤساء الأقسام ومدراء الإدارات ومدراء الشؤون القانونية.

خطة الدورة التدريبية

- مفهوم وأركان وعناصر العقد (نهاذج واقعية)
- أنواع العقود (عقود التوريد □ عقود التشغيل □ عقود الصيانة)
- إبرام العقود ومتطلبات الصياغة الجيدة
- مهارات تحليل ودراسة العروض وإختيار أنسبها
- مراحل وإجراءات التعاقد والمتطلبات اللازمة والمشكلات المحتملة
- الإعتبارات اللازمة قبل وأثناء وبعد تنفيذ العقد
 - الباعث الدافع إلى التعاقد
 - المصلحة الإقتصادية في العقد
 - المسائل الجوهرية والتفصيلية الواجب مراعاتها
- مرحلة التعاقد الإرتباط
 - الإلتزامات المتبادلة والتعادل فيها
 - مهارات صياغة العقد والضوابط العامة
- مرحلة التنفيذ ومشكلاته
 - تنفيذ إلتزامات أطراف التعاقد
 - الإخلال بالتعادل بين الإلتزامات
 - تغير ظروف العقد عن التنفيذ ومهارات المواجهة اللازمة
- مفهوم وطبيعة عملية التفاوض ومقوماتها
- مراحل العملية التفاوضية والإجراءات اللازمة
- الإستراتيجيات المختلفة للتفاوض وتكتيكات التفاوض الفعال
- استخدام نظرية المباريات في التفاوض
- الإختلاف في تفسير العقود والتحكيم وشروطه وإجراءاته
- نهاذج مختلفة لأنواع من العقود.

□ مناقشة الممارسات النظرية

ريب

الجلسات المصغرة

