

مهارات و أساليب التفاوض الفعال

بتاريخ	اماكن الإنعقاد	الرسوم (\$)	احجز مقعدك
١٥ ديسمبر - ٢٠٢٤	دبي	٢٩٥٠	سجل الآن

وصف الدورة التدريبية

تتمية قدرات المشاركين بالمهارات الأساسية لعملية التفاوض واقناع العملاء والموردين من أجل إنجاز المهام المطلوبة.

من ينبغي عليه ان يحضره

كافة العاقلين في المستويات الإدارية العليا والوسطى.

خطة الدورة التدريبية

التفاوض لإدارة التعارض والاختلاف.

العناصر الأساسية في مهارة التفاوض.

السياسات التكتيكية للتفاوض.

التكتيك للاهتيازات المادفة والحصول عليها.

كسر حالات التوقف التار في المفاوضات.

الهكونات الدرجة.

الفرص والأخطار.

التحصير الفعال.

أساليب وضع البدائل الإستراتيجية.

تحديد العرض الأخر.

خلق التزام دائم بالاتفاق.

تطبيقات عالية.