

## مهارات و أساليب التفاوض الفعال

احجز مقعدك

الرسوم (\$) :

اماكن الإلتقاء

بتاريخ

[سجل الآن](#)

٣١ ديسمبر - ٣١

ديسمبر ١٩٦٩

### وصف الدورة التدريبية

تتمية قدرات المشاركين بالمهارات الأساسية لعملية التفاوض واقناع العملاء والموردين من أجل إنجاز المهام المطلوبة.

من ينبغي عليه ان يحضر؟

**كافة العاقلين في المستويات الإدارية العليا والوسطى.**

**خطة الدورة التدريبية**

**التفاوض لإدارة التعارض والاختلاف.**

**العناصر الأساسية في مهنة التفاوض.**

**السياسات التكتيكية للتفاوض.**

**التكتيك للاهتيازات المادفة والحصول عليها.**

**كسر حالات التوقف التار في المفاوضات.**

**الهكونات الحرجة.**

**الفرص والأخطار.**

**التحضير الفعال.**

**أساليب وضع البدائل الإستراتيجية.**

**تحديد العرض الأخر.**

**خلق التزام دائم بالاتفاق.**

**تطبيقات عالية.**