

## مهارات و أساليب التفاوض الفعال

بتاريخ	اماكن الإنعقاد	الرسوم (\$)	احجز مقعدك
١٥ ديسمبر - ١٩ ديسمبر ٢٠٢٤	القاهرة	٢٩٥٠	<a href="#">سجل الآن</a>

**وصف الدورة التدريبية**

تتمية قدرات المشاركين بالمهارات الأساسية لعملية التفاوض واقناع العملاء والموردين من أجل إنجاز المهام المطلوبة.

**من ينبغي عليه ان يحضره**

**كافة العاقلين في المستويات الإدارية العليا والوسطى.**

**خطة الدورة التدريبية**

**التفاوض لإدارة التعارض والاختلاف.**

**العناصر الأساسية في مهنة التفاوض.**

**السياسات التكتيكية للتفاوض.**

**التكتيك للاهتيازات الهادفة والحصول عليها.**

**كسر حالات التوقف التام في المفاوضات.**

**الهكونات الحرجة.**

**الفرص والأخطار.**

**التحضير الفعال.**

## أساليب وضع البدائل الإستراتيجية.

تحديد العرض الأخر.

خلق التزام دائم بالاتفاق.

تطبيقات عالية.