

مهارات و أساليب التفاوض الفعال

بتاريخ	اماكن الإنعقاد	الرسوم (\$)	احجز مقعدك
١٤ ديسمبر - ١٨ ديسمبر ٢٠٢٥	كوالالمبور	٣٤٩٩	سجل الآن

وصف الدورة التدريبية

تنمية قدرات المشاركين بالمهارات الأساسية لعملية التفاوض واقناع العملاء والموردين من أجل إنجاز المهام المطلوبة.

من ينبغي عليه ان يحضر؟

كافة العاقلين في المستويات الإدارية العليا والوسطى.

خطة الدورة التدريبية

التفاوض لإدارة التعارض والاختلاف.

العناصر الأساسية في مهنة التفاوض.

السياسات التكتيكية للتفاوض.

التكتيك للاهتيازات الهادفة والحصول عليها.

كسر حالات التوقف التام في المفاوضات.

الهكونات الحرجة.

الفرص والأخطار.

التحضير الفعال.

أساليب وضع البدائل الإستراتيجية.

تحديد العرض الأخر.

خلق التزام دائم بالاتفاق.

تطبيقات عالية.