

## مهارات و أساليب التفاوض الفعال

بتاريخ	اماكن الإنعقاد	الرسوم (\$)	احجز مقعدك
٠٦ يوليو - ١٠ يوليو ٢٠٢٥	برلين	٥٥٠٠	<a href="#">سجل الآن</a>

### وصف الدورة التدريبية

تنمية قدرات المشاركين بالمهارات الأساسية لعملية التفاوض واقناع العملاء والموردين من أجل إنجاز المهام المطلوبة.

من ينبغي عليه ان يحضر؟

**كافة العاقلين في المستويات الإدارية العليا والوسطى.**

**خطة الدورة التدريبية**

**التفاوض لإدارة التعارض والاختلاف.**

**العناصر الأساسية في مهارة التفاوض.**

**السياسات التكتيكية للتفاوض.**

**التكتيك للاهتيازات الهادفة والحصول عليها.**

**كسر حالات التوقف التام في المفاوضات.**

**الهكونات الحرجة.**

**الفرص والأخطار.**

**التحضير الفعال.**

**أساليب وضع البدائل الإستراتيجية.**

**تحديد العرض الأخر.**

**خلق التزام دائم بالاتفاق.**

**تطبيقات عالية.**