

تطوير المهارات القانونية والتفاوض التعاقدية وإستراتيجيات صياغة العقود

اجزى مقعدك	الرسوم (\$)	اماكن الإنعقاد	بتاريخ
سجل الآن			٣١ ديسمبر - ٣١ ديسمبر ١٩٦٩

وصف الدورة التدريبية

تزويد المشاركين بأهم الجوانب الأساسية للعقود والمعارف اللازمة لإعداد العقود وتحليل العروض وتنمية مهاراتهم في إدارتها وواجهة المشكلات المرتبطة على عهليات التعاقد وتنفيذ العروض.

من ينبغي عليه ان يحضر؟

رؤساء الأقسام وهدارعا الإدارات وهدراء الشؤون القانونية.

خطة الدورة التدريبية

- مفهوم وأركان وعناصر العقد (نهاذج واقعية)
- أنواع العقود (عقود التوريد □ عقود التشغيل □ عقود الصيانة)
- إبرام العقود ومتطلبات الصياغة الجيدة
- مهارات تحليل ودراسة العروض واختيار أنسبها
- مراحل وإجراءات التعاقد والمتطلبات اللازمة والمشكلات المحتملة
- الإعتبارات اللازمة قبل وأثناء وبعد تنفيذ العقد
 - الباعث الدافع إلى التعاقد
 - المصلحة الإقتصادية في العقد
 - المسائل الجوهرية والتفصيلية الواجب مراعاتها
- مرحلة التعاقد الإرتباط
 - الإلتزامات المتبادلة والتعادل فيها
 - مهارات صياغة العقد والضوابط العامة
- مرحلة التنفيذ ومشكلاته
 - تنفيذ إلتزامات أطراف التعاقد
 - الإخلال بالتعادل بين الإلتزامات
 - تغير ظروف العقد عن التنفيذ ومهارات المواجهة اللازمة
- مفهوم وطبيعة عملية التفاوض ومقوماتها
- مراحل العملية التفاوضية والإجراءات اللازمة
- الإستراتيجيات المختلفة للتفاوض وتكتيكات التفاوض الفعال
- استخدام نظرية المباريات في التفاوض
- الإختلاف في تفسير العقود والتحكيم وشروطه وإجراءاته
- نهاذج مختلفة لأنواع من العقود.

□ مناقشة المبادئ النظرية

ريب

الجلسات المصغرة

