

## تطوير المهارات القانونية والتفاوض التعاقدية وإستراتيجيات صياغة العقود

اجزى مقعدك	الرسوم (\$)	اماكن الإنعقاد	بتاريخ
<a href="#">سجل الآن</a>	٥٥٠٠	برلين	٢٠ يوليو - ٢٤ يوليو ٢٠٢٥

### وصف الدورة التدريبية

تزويد المشاركين بأهم الجوانب الأساسية للعقود والمعارف اللازمة لإعداد العقود وتحليل العروض وتنمية مهاراتهم في إدارتها وواجهة المشكلات المرتبطة على عهديات التعاقد وتنفيذ العروض.

**من ينبغي عليه ان يحضر؟**

**رؤساء الأقسام وهدارعا الإدارات وهدراء الشؤون القانونية.**

**خطة الدورة التدريبية**

- مفهوم وأركان وعناصر العقد ( نهاذج واقعية )
- أنواع العقود ( عقود التوريد □ عقود التشغيل □ عقود الصيانة )
- إبرام العقود ومتطلبات الصياغة الجيدة
- مهارات تحليل ودراسة العروض واختيار أنسبها
- مراحل وإجراءات التعاقد والمتطلبات اللازمة والمشكلات المحتملة
- الإعتبارات اللازمة قبل وأثناء وبعد تنفيذ العقد
  - الباعث الدافع إلى التعاقد
  - المصلحة الإقتصادية في العقد
  - المسائل الجوهرية والتفصيلية الواجب مراعاتها
- مرحلة التعاقد الإرتباط
  - الإلتزامات المتبادلة والتعادل فيها
  - مهارات صياغة العقد والضوابط العامة
- مرحلة التنفيذ ومشكلاته
  - تنفيذ إلتزامات أطراف التعاقد
  - الإخلال بالتعادل بين الإلتزامات
  - تغير ظروف العقد عن التنفيذ ومهارات المواجهة اللازمة
- مفهوم وطبيعة عملية التفاوض ومقوماتها
- مراحل العملية التفاوضية والإجراءات اللازمة
- الإستراتيجيات المختلفة للتفاوض وتكتيكات التفاوض الفعال
- استخدام نظرية المباريات في التفاوض
- الإختلاف في تفسير العقود والتحكيم وشروطه وإجراءاته
- نهاذج مختلفة لأنواع من العقود.

□ مناقشة المبادئ النظرية

ريب

الجلسات المصغرة

