

مهارات و أساليب التفاوض الفعال

بتاريخ	اماكن الإنعقاد	الرسوم (\$)	احجز مقعدك
٠٨ ديسمبر - ١٢ ديسمبر ٢٠٢٤	دبي	٢٩٥٠	سجل الآن

وصف الدورة التدريبية

تنمية قدرات المشاركين بالمهارات الأساسية لعملية التفاوض واقناع العملاء والورديين من أجل إنجاز المهام المطلوبة.

كافة العاملين في المستويات الإدارية العليا والوسطى.

خطة الدورة التدريبية

التفاوض لإدارة التعارض والاختلاف.

العناصر الأساسية في عملة التفاوض.

السياسات التكتيكية للتفاوض.

التكتيك للاهتيازات الهادفة والحصول عليها.

كسر حالات التوقف التام في المفاوضات.

الهكونات الدرجة.

الفرص والأخطار.

التحضير الفعال.

أساليب وضع البدائل الإستراتيجية.

تحديد العرض الأخر.

خلق التزام دائر بالاتفاق.

تطبيقات عمليّة.